

Ausblick 2020

Siegfried Prietl, Geschäftsführer der Bank Austria Finanzservice (BAF):
„Wir sind mittels weiterentwickelter und neuer Services weiterhin auf Wachstumskurs im Vertriebspartnergeschäft.“

Welche Ziele haben Sie für das Jahr 2020?

Wir wollen mit neuen Services die Kooperation mit Vertriebspartnern im Finanzierungs- und Wertpapiergeschäft ausbauen – und das sowohl im Privat- als auch im Geschäftskundensegment.

Welche neuen Services bieten Sie Ihren Vertriebspartnern?

Wir haben 3 wesentliche Neuerungen für unsere Vertriebspartner.

- Im Finanzierungsgeschäft die Einführung des Premiumpakets der BAF PartnerFIN App
- Für die Beratung von Selbstständigen ein umfassendes Vorteilspaket
- Im Wertpapiergeschäft – Privé Managers 3.0 – unsere weiterentwickelte Beratungssoftware und ein neues attraktives Vertriebspartner-Depotpaket

Was beinhaltet das Premiumpaket, und welche Vorteile hat man damit als App-Nutzer?

Grundsätzlich sind wir mit der App durch die Realtime-Kreditbeurteilung, die Liegenschaftsbewertung und das indikative Pricing extrem schnell in der Entscheidungsfindung.

Mit dem Premiumpaket schaffen wir den nächsten Quantensprung – die App wird multibankenfähig und mit einem nutzergebräuteten Kundenportal ausgestattet. Multibankenfähigkeit bedeutet, dass mittels Exportfunktion alle Finanzierungsunterlagen auf Knopfdruck unseren Partnern für die Einreichung bei anderen Banken zur Verfügung stehen. Die zweite Neuerung – das Kundenportal – dient zur schnellen und bequemen Einholung von Unterschriften, Kundendaten und zum Upload von Dokumenten. In der Praxis funktioniert das so: Unsere Partner schicken ihren Kunden einen personalisierten Link, wo die Informationsbeschaffung mit allen relevanten Daten vorgenommen werden kann. Damit spart der Berater wertvolle

Zeit, die der persönlichen Betreuung zugutekommt.

Spricht die Multibankenfähigkeit der App nicht gegen Ihr eigenes Geschäft?

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Partner die vielen Vorteile wie Schnelligkeit, kompetente Lösungen und gute Konditionen zu schätzen wissen, da Sie dadurch einen enormen Wettbewerbsvorteil haben und sich damit für uns entscheiden werden.

Welche Services bieten Sie Ihren Vertriebspartnern zur Betreuung von Geschäftskunden?

Um die Zusammenarbeit im Segment der Selbstständigen zu stärken, wurden österreichweit Einreichstellen mit persönlichen Ansprechpartnern für vermittelte Finanzierungen implementiert, Kreditanträge vereinfacht und der Einreichprozess für Vertriebspartner verschlankt. Für Projekte ab einer Million Euro steht unseren Partnern bei Bedarf ein Bank Austria Kundenbetreuer mit zusätzlicher Expertise zur Seite.

Aber auch in der Wertpapierberatung von Geschäftskunden unterstützen wir unsere Vertriebspartner mit speziellen Produkten und Services.

Die Wertpapierberatung wird immer komplexer. Wie unterstützen Sie Ihre Partner?

Genau darum haben wir unsere Depotberatungssoftware Privé Managers für unsere Partner weiterentwickelt. Neben der Depotanalyse und einer Optimierungsfunktion steht jetzt auch ein brandneuer Fondsexplorer zur Verfügung. Damit kann in einem umfangreichen Fondsuniversum nach verschiedenen Kriterien wie Risikoklasse, Branchenschwerpunkt, Region, Sparplanfähigkeit und sogar Nachhaltigkeit selektiert werden. Um auch die Konditionenkomplexität zu verringern, haben wir für neue Depotkunden mit größeren Depots ein spezielles Vertriebspartner-Depotpaket entwickelt.



Siegfried Prietl, Geschäftsführer Vertrieb Bank Austria Finanzservice GmbH

UNTERNEHMENSPROFIL

Die Bank Austria Finanzservice GmbH (BAF) koordiniert den mobilen Vertrieb der UniCredit Bank Austria AG. Mit mehr als 2.700 Vertriebspartnern ist die BAF der größte mobile Bankenvertrieb Österreichs. Das Produkt- und Servicespektrum reicht im Privatkundengeschäft von Bau- und Wohnfinanzierungen über Wertpapierveranlagungen bis hin zum Versicherungsgeschäft. Aber auch im Geschäftskundensegment und bei Freien Berufen versteht sich die BAF als Allfinanzdienstleister. Als konzessionierte Wertpapierfirma steht die BAF Wertpapiervermittlern und vertraglich gebundenen Vermittlern als Haftungsdach zur Verfügung. Mit dem Ziel, die erste Wahl für Partnerinnen und Partner zu sein, arbeiten wir jeden Tag hart daran, die besten Finanzlösungen zur Verfügung zu stellen und optimales Service zu bieten.

KONTAKT

Bank Austria Finanzservice GmbH
 Rothschildplatz 4
 A-1020 Wien

Tel.: 050505-53000
 Fax: 050505-54971
 E-Mail: info@baf.at
 Internet: www.baf.at

ANSPRECHPARTNER

Beleuchten Sie Ihr Geschäftsmodell mit der BAF als starkem Partner. Unsere Regionalleiter stehen Ihnen sehr gerne zur Verfügung.

CHMELJR Markus, DI	0664/969 76 29	markus.chmeljr@baf.at	Oberösterreich, Salzburg
MORITZ Oswald	0664/525 00 42	oswald.moritz@baf.at	Tirol, Vorarlberg
RUPPERT Sascha	0676/381 30 99	sascha.ruppert@baf.at	Kärnten, Steiermark
SCHANDL Reinhard	0664/307 84 42	reinhard.schndl@baf.at	Niederösterreich, Burgenland
SCHIPITS Rene	0664/883 79 060	rene.schipits@baf.at	Wien